

Начальник станции Цзя вышел из кабинета своего руководителя с покорным видом. Его руководитель также считал, что Фэн Юй просто смешон!

Дело не в том, что эта идея не работает, или такие станции интернет-телевидения не могут быть в частной собственности. Но сначала это должно быть создано CCTV, прежде чем они позволят это делать частным компаниям.

Все отрасли в Китае сначала запускаются правительством, прежде чем туда могут войти частные компании.

Что? Вы говорите, что супермаркет "Тай Хуа" - это что-то новое? В нашей стране сначала создаются снабженческие и сбытовые кооперативы, верно? Это одно и то же.

Даже интернет-компании сначала создаются правительством, а потом переходят в частную собственность!

Интернет-телевидение - это хорошо, и все это обсуждали. Пусть CCTV сначала создаст свое интернет-телевидение.

.....

"Начальник станции Цзя, вы хотите сказать, что вы все хотите сделать это сами, а мы должны ждать, пока вы добьетесь успеха, прежде чем нам разрешат создать свою станцию интернет-телевидения? Я не принижаю вас всех. Знаете ли вы, сколько инвестиций необходимо для создания интернет-телевидения для ПК?"

"Сколько?" спросил начальник станции Цзя.

"Не так уж и много. Это всего лишь несколько сотен миллионов... долларов США".  
непринужденно ответил Фэн Юй.

У Sohu и Фэн Юя есть деньги, но у CCTV нет нескольких сотен миллионов долларов США.

Фэн Юй может показаться преувеличенным, поскольку несколько сотен миллионов юаней достаточно для создания интернет-телевидения в будущем. Но на данный момент этого недостаточно.

Сайт, серверы, база данных, программы, фильмы и права на трансляцию сериалов - все это стоит денег.

Кроме того, очень важен опытный персонал. Есть ли у CCTV такие таланты? Да, но не так много по сравнению с Sohu.

Sohu запустил свою онлайн-видеоплатформу, и она является ведущей китайской видеоплатформой. Хотя большинство видео загружается, и лишь немногие пользователи смотрят их через потоковое вещание. Однако, по крайней мере, у них все еще есть пользователи, которые смотрят видео онлайн.

У CCTV нулевой опыт!

"Менеджер Фэн, вы уверены, что нам нужно так много инвестировать?" Рука начальника станции Цзя дрожала. Несколько сотен миллионов долларов США?

Даже если валюта в юанях, CCTV также не может себе этого позволить.

"Вы можете подсчитать, сколько Sohu инвестировал и сколько средств они собрали от размещения на бирже. Если бы они не вкладывали в это большую часть своих рекламных доходов, они бы уже давно были прибыльными, как NetEase".

NetEase стала первой прибыльной компанией, за ней следует Sina. Но Sohu, Baidu и Tencent все еще теряют деньги.

Но Фэн Юй считает, что эти три компании начнут приносить прибыль в течение следующих двух лет. Кроме того, Alibaba, в которую Фэн Юй вложил деньги, должна была заработать. Но поскольку они начали разрабатывать новый веб-сайт, они все еще в минусе.

Фэн Юй может позволить себе эти потери в течение следующих трех-пяти лет, так как в будущем прибыль будет в десять или даже в сто раз больше!

"Менеджер Фэн, как насчет того, чтобы сотрудничать?" спросил начальник станции Цзя.

"Сотрудничать? Разве я не говорил о сотрудничестве? CCTV может продать права на вещание Sohu, и мы сможем сотрудничать. Кроме того, если у Sohu есть идеи креативных программ, они могут позволить CCTV производить программы. Как еще вы хотите сотрудничать?"

"Может ли CCTV инвестировать в Sohu?"

"Нет!"

CCTV инвестирует в Sohu?! Они попросят акции с правом голоса, и это разбавит доли Tai Hua Consultancy и Чжан Чаояна и его команды. Даже если Чжан Чаоян согласится, Фэн Юй не согласится.

Самый сложный этап почти позади, и как может CCTV просто прийти и пожинать плоды? Даже без интернет-телевидения, Sohu также может получить высокую прибыль со своим видеосайтом!

"Менеджер Фэн, все будет проще, если CCTV сможет инвестировать в Sohu. Если сейчас, то высшее руководство не даст разрешения". Начальник станции Цзя ответил с обеспокоенным выражением лица.

"Прекратите. Это не первая наша встреча, и мы знаем друг друга уже некоторое время. Если это невозможно, ты скажешь мне прямо". Фэн Юй усмехнулся.

Начальник станции Цзя улыбнулся. Они давно знают друг друга, и он знал, что эти маленькие хитрости не сработают.

"Менеджер Фэн, я очень помог вам в конкурсе на рекламные слоты для CCTV, а также помог вам выгнать японские, корейские и американские продукты, верно?"

"Верно. Вы помогли нам, но мы не позволили CCTV понести какие-либо потери. На самом деле, вы все получили больше".

"Вы попросили меня помочь в продвижении ваших компаний, и я разрешил и сообщил об этом. Мы также продвигали ваши компании через другие телешоу".

"Вы все должны продвигать хорошие предприятия и их представителей. Кто из моих компаний и их руководителей не подходит для участия в ваших телешоу?" ответил Фэн Юй.

Прежде чем начальник станции Цзя успел что-то сказать, Фэн Юй продолжил. "Кроме того, сколько креативных телешоу я предложил SSTV? Сколько предложений я сделал, чтобы помочь вам всем получить доход? SSTV хочет построить новое здание, и я также пожертвовал вам всем. Кто решил вопрос с авторскими правами для SSTV? Кто оплатил права на трансляцию этих гонконгских фильмов?"

"Хорошо... Хорошо... хорошо. Я знаю, что вы внесли значительный вклад. Те идеи телепрограмм, которые вы предложили, должны включать рекламу вашей продукции. Идеи, приносящие доход, неплохие, но мы не можем получить одобрение на те программы конкурсов красоты, которые вы предложили. Как мы можем позволить девушкам дефилировать в купальниках по национальному телевидению? Вы также пожертвовали деньги на наше здание, но название дороги перед зданием было изменено на Тай Хуа Роуд. Вы оплатили права на трансляцию этих гонконгских фильмов. Тем не менее, мы должны прервать фильм рекламой вашего DVD-плеера Aiwa".

"Эх... Начальник станции Цзя, давайте не будем говорить обо всем этом. Просто скажите мне, как вы собираетесь уладить дела с моей станцией интернет-телевидения. Если вы ничего не можете сделать, я придумаю другие способы". Фэн Юй пропустил эти темы и продолжил разговор, как будто они старые друзья.

Начальник станции Цзя безмолвно смотрел на Фэн Юя. За столько лет бизнес Фэн Юя сильно вырос.

Но почему он до сих пор так себя ведет?

"Вам всем не разрешается создавать свою собственную станцию интернет-телевидения, но вы вполне можете производить программы интернет-телевидения".

Фэн Юй сразу же спросил. "Тогда мы не будем называть ее Sohu TV Station. Это не должно быть проблемой, если мы назовем ее "Канал Sohu", верно?"

Улыбка на лице начальника станции Цзя застыла. Почему он чувствовал, что позволил Фэн Юю воспользоваться лазейкой? Канал Соху? Зрители подумают, что это телеканал.

Но если он будет называться "Канал Соху", это не будет противоречить правилам, и высшее руководство может одобрить это.

"Хорошо. Называйте его просто "Канал Соху", но вы не можете создать второй или третий канал!" предупредил начальник станции Цзя.

Начальник станции Цзя знал, что если он не скажет этого, Фэн Юй снова воспользуется этой лазейкой.

"Не волнуйтесь. Одобрение для интернет-телевидения должно быть получено, когда мы решим открыть второй канал. Если нет, я куплю телестанцию в Гонконге. Это ведь не противоречит правилам?".

"Оставь это. Если ты так поступишь, мне будет трудно тебе помочь. Хорошо. Пусть твои люди встретятся со мной. Я научу его, как получить разрешение. Позвольте мне пояснить. Если вы не сможете создать одну или две хорошие телепрограммы, моя сторона не прекратит наше сотрудничество!"

"Не волнуйтесь. Я гарантирую, что вы не сможете отказаться от этого сотрудничества!"

<http://tl.rulate.ru/book/12677/2090533>