

— Гвэсс Питт, что же Вы хотите от меня?

Гвэсс Питт уже закончила подготовку к интеграции локальной сети в Систему. Сейчас сетью можно пользоваться сколько угодно даже без помощи Хён Сона. Но зачем в таком случае Гвэсс Питт вызвала его?

Да и причём здесь «партнёрство»?

Хён Сон не мог ответить ни на один из вопросов.

— Но ведь сервер, который ты мне предоставил, не сможет осилить подключение всех Игроков, имеющих доступ к Системе. И ещё, если ты не будешь продавать мне топливо и исправлять ошибки на сервере, то в конечном итоге всё полетит.

Гвэсс Питт определенно не глупая.

Исправлять ошибки в работе и обслуживать бесплатные серверы могут только специалисты из мира Хён Сона и он сам.

— Я хочу, чтобы ты взял на себя роль управляющего сервером. Я лишь могу помочь тебе в подсоединении Системы. Таким образом мы будем сотрудничать. А прибыль, разумеется, будем делить пополам.

Голова Хён Сона напряжённо заработала.

«Ежемесячная фиксированная ставка, конвертирование валют, плюс проценты и всякие расходники».

Было множество способов получить очки с Игроков.

«Мне необходимо это партнёрство».

Гвэсс Питт не могла самостоятельно воплотить этот проект в жизнь. А Хён Сону нужны очки, чтобы покрыть колоссальные размеры первоначальной стоимости.

Однако.

«Как бы то ни было, 50 на 50 – это же смешно».

Это ведь так глупо ставить ногу посередине и съедать лишь половину всей прибыли.

— Гвэсс Питт, в мире, где я живу, есть такой термин – расходы на оригинальную технологию. Изначально стоимость на неё...

Хён Сон начал всё подробно объяснять. Но главная суть была только в одном. Важность оригинальной технологии.

— Правда? Тогда какой процент ты хочешь забрать себе?

Отвечая на вопрос Гвэсс Питт, Хён Сон уверенно ответил:

— 80 к 20.

— И естественно, тебе достанется 80, а мне 20, так?

Хён Сон помотал головой, как будто это всё вполне естественно.

— Лучше бы сразу сказал, что не будешь соглашаться на моё предложение, чёртов разбойник!
— прокричала Гвэсс Питт и фыркнула.

Для неё разделение доходов 50 на 50, уже считалось хорошей уступкой. Ведь только Гвэсс Питт на первых этапах имела возможность вложить огромные средства в объединение сервера и Системы. Но он решил наплевать на это и предложил 80 на 20.

Гвэсс Питт знала, что он разбойник, но чтоб настолько...

— Гвэсс Питт, послушайте меня. Вы можете заработать огромные очки, подключив сервер к системе. Я объясню Вам, как это сделать. Во-первых, есть такая вещь, как ежемесячная фиксированная оплата... — уверенно продолжил Хён Сон.

Рот Гвэсс Питт постепенно расширялся, пока Хён Сон объяснял о системе, включающей в себя различные факторы в заработке игровых компаний.

— Но разве количество пользователей в таком случае не станет меньше?

Хён Сон вгонял всю идею в жёсткие рамки.

— Кому надо, тот будет платить.

— Но всё же это снижает мою прибыль.

— Тогда Вы можете сделать крупномасштабный патч или же выпустить новую игру. Тогда будут приходить новые пользователи.

Гвэсс Питт не знала, что сказать.

— В моём мире есть множество способов как получать очки с обычных игроков.

Хён Сон не стал говорить, что есть такие сайты, где можно приобрести игровые деньги и очки. Те, у кого есть много средств, вероятнее всего, не устоят перед искушением купить игровое золото за реальные деньги.

— Хм... — Гвэсс Питт погрузилась в раздумья.

Выслушав Хён Сона она усомнилась в своих убеждениях относительно прибыли, ведь сама являлась игроком и знала, насколько сильно влияют такие факторы, о которых они говорят.

«Я всего лишь пыталась получить немного больше удовольствия от игр и бонусом заработать небольшие средства».

Но внезапно это всё начало превращаться в крупный бизнес. Бизнес, который так быстро набирал обороты и от которого уже нельзя просто так отказаться.

— Но 80 на 20 – это уж слишком.

— Разве не я занимаюсь обслуживанием сервера и исправлением ошибок?

— А я та, у кого есть оригинальная технология для соединения сервера и Системы и первоначальный капитал.

Хён Сон и Гвэсс Питт вступили в резкое сопротивление.

— Хорошо, тогда я сделаю ещё небольшую уступку и соглашусь на 75 на 25.

— 60 на 40. Я не соглашусь на меньше.

Хён Сон и Гвэсс Питт путём пререканий и споров начали искать пути к соглашению. В результате чего...

— 70 на 30, это последнее предложение! — Гвэсс Питт первая подняла белый флаг.

— Хорошо! — Хён Сон, словно идя на крупную уступку, принял предложение Гвэсс Питт.

Но это было лишь внешним проявлением. Изнутри его переполняла радость.

«Я думал, придётся согласиться на 60 на 40, а в худшем случае 50 на 50».

Крупный бизнес и партнёрство, от которого даже Гвэсс Питт было трудно отказаться. Но то же самое можно было сказать и о Хён Соне.

Это дело буквально являлось курочкой, несущим золотые яйца. И, не будучи сумасшедшим, он ни за что не смог бы отказаться от этого.

«Да такими темпами я на раз-два достигну мифического уровня».

Тысяча триллионов очков.

Он был всё ближе к своей цели.

— Для начала создай хороший сервер. А я сделаю это так, чтобы он подключился к Системе.

— Хорошо.

— У меня есть один вопрос.

— Да, спрашивайте.

— Я же в какой-то степени могу назвать себя управляющей игровой компании?

— Да, верно.

Она не совсем управляющая, а скорее крупный акционер, имеющий внушительную долю в этом бизнесе.

— Тогда мне не нужно будет оплачивать ежемесячную подписку или же покупать что-то во внутриигровом магазине за свои деньги, ведь так? Владельцу не нужно платить за свои же товары.

На вопрос Гвэсс Питт Хён Сон с холодным выражением лица покачал головой.

— Так нельзя. Игра должна быть честной. Только не используя лазейки и костыли, Вы сможете получать удовольствие от игры.

После слов Хён Сона, Гвэсс Питт помрачнела.

— Однако мы можем ввести систему скидок для сотрудников, чтобы Вы использовали все возможности игр по значительно сниженной цене.

От слов Хён Сона лицо Гвэсс Питт снова прояснилось.

— Да и к тому же, даже если Вы потратите очки в игре, разве эти деньги, в конце концов, не вернуться к Вам же?

Конечно, они вернуться после передачи Хён Сону 70% в виде оплаты за обслуживание Системы и в качестве чистой прибыли, но всё равно он не лукавил.

— Вы сможете применить 20% скидку для сотрудников. И если подумать, то позже Вам вернётся часть суммы.

— Ты прав. Теперь есть возможность заработать столько очков, что в сравнении с ними затраченное покажется незначительной суммой.

Можно ли хоть где-то увидеть, что главные акционеры игровой компании вкладывали средства в свои же игры?

На самом деле можно предоставить Гвэсс Питт за бесплатно.

«Но лучше уж перестраховаться».

Гвэсс Питт имеет большой потенциал для роста и может нарушить игровую экосистему. Нужно на всякий случай нацепить на неё поводья.

— Тогда я, пожалуй, вернусь к себе. Для того, чтобы создать хороший сервер, мне необходимо как следует подготовиться.

— Да, ступай.

Хён Сон поскорее вернулся в своё измерение, опасаясь, что Гвэсс Питт вдруг передумает. Сразу после возвращения он направился в игровую компанию.

Хён Сон был готов получить доступ к Системе и активировать игры. Он построил крупный сервер и нанял специальный персонал для каждой игры.

Если смотреть на всё происходящее поверхностным взглядом, то это бесполезно потраченные деньги. Всё потому, что нет никого, кто заплатил бы столько денег за свободный сервер, чтобы наслаждаться им в одиночку. И, наверное, если бы не личная просьба очень крупного акционера, то игровая компания никогда бы не взялась за это.

«Подготовка уже практически закончена. Но как же этот сервер можно подключить к системе?»

Современное общество объединяет серверы и компьютеры с помощью Интернета. Но как же Гвэсс Питт собралась соединить компьютеры и серверы, приобретённые клиентами Хён Сона?

У Хён Сона был серьёзный вопрос, и он ожидал вызова от Гвэсс Питт.

[Работодатель Гвэсс Питт подала заявку о приёме наёмника Чхве Хён Сона. Вы хотите принять её?]

[Да] [Нет]

Наконец появился долгожданный вызов от Гвэсс Питт.

Хён Сон ответил «Да».

Перед глазами Хён Сона возник уже знакомый пейзаж сразу после яркой вспышки. Это был дьявольский замок Гвэсс Питт.

— Ты уже здесь, — Гвэсс Питт поприветствовала Хён Сона с очаровательной улыбкой на лице.

— Да, госпожа Гвэсс Питт.

— Вот, возьми.

Гвэсс Питт кинула Хён Сону небольшой драгоценный камень.

Хён Сон поймал его.

[Камень Обмена (легендарный уровень)]

— Вы можете подключить один сервер с помощью Камня Обмена.

— При использовании Камня Обмена можно передавать информацию и обмениваться ею через используемый компьютер.

— Компьютеры с Камнем Обмена могут передавать информацию и обмениваться ею друг с другом.

— Очки расходуются каждый раз, когда происходит передача информации.

— Потребление очков увеличивается в зависимости от количества информации и пользователей.

— Расходный предмет.

— Объект, оплачивающий вносимые очки, определяется Гвэсс Питт.

— Заработанные очки распределяются между Чхве Хён Соном (70%) и Гвэсс Питт (30%).

— Это удивительно, — у Хён Сона отвисла челюсть.

Он и не знал, что существует такой предмет.

— Я просматривал окно покупок бесчисленное множество раз, но никогда не видел ничего подобного.

Гвэсс Питт рассмеялась.

— Я сделала его сама, поэтому предмет уникален.

— Вы сами его сделали? — изумлённо спросил Хён Сон.

Предмет легендарного уровня. Но она сделала его сама, а не получила из какого-то монстра?

Хён Сон и представить себе не мог, что Гвэсс Питт будет обладать производственными навыками.

— Я очень долго трудилась над этим с мастерами преисподней. Он сделан с помощью слияния высокой чёрной магии и особых навыков мастеров преисподней, и...

Из уст Гвэсс Питт посыпались объяснения о создании Камня Обмена. В основном всё крутилось вокруг самой Гвэсс Питт – насколько она неподражаема.

«Это действительно поражает».

Хён Сону было немного неловко, потому что это была длинная цепочка объяснений, которые он не мог понять полностью. Но он совершенно точно был согласен с тем, что это удивительное умение.

— Я подумываю, массово продавать этот предмет.

— Продавать?

— Разве это не само собой разумеющееся? Ты и не представляешь, как тяжело мне было сделать его.

— И за сколько Вы планируете продавать?

— Я хочу получить как минимум один триллион очков.

Услышав слова Гвэсс Питт, Хён Сон раскрыл рот и закрыл обратно.

Цена для расходного предмета была слишком высокой.

— Значит, Вы рассчитывали, что сможете на этом много заработать.

— Ну конечно же. Это моё чистое творение.

Предмет, который вызвал бы у любого игрока сильное желание заполучить его и иметь возможность играть в многопользовательском режиме.

— Это слишком дорого. Я думаю, что лучше продавать его примерно за десять миллиардов очков.

— Что? Какого чёрта?! — воскликнула Гвэсс Питт.

— Один триллион очков за один расходный материал – это слишком дорого.

— Но он же легендарного уровня, что не так? — словно в мольбе воскликнула Гвэсс Питт.

— Я хотел бы задать Вам один вопрос. Очки же будут тратиться каждый раз при передаче информации с помощью Камня Обмена?

— А как иначе? Но затрачиваемые на это очки не так велики, как отправка базовой информации об игре.

— Я думаю, что, если он будет выпущен в продажу таким образом, то Вас ждёт 100% разорение.

— Что?

— Цена слишком высока.

— Разве предмет не будет стоить всего около одного триллиона очков? И кроме того, хоть это и расходный материал, его хватит надолго.

Выражение лица Гвэсс Питт говорило о том, что она действительно ничего не понимала. И она совсем не могла взять в толк, почему такие недорогие вещи считаются дорогими.

— Это по Вашим стандартам предмет недорогой.

Даже для некоторых вип-клиентов, у которых были кое-какие возможности, один триллион очков довольно большая сумма. Это не те деньги, которые можно просто так потратить на один расходный предмет.

— То, что мне и Вам нужно сделать сейчас, так это точно не зарабатывание очков. Даже если нам придётся продавать предмет по цене, близкой к бесплатной, нам всё же необходимо собрать большое количество пользователей.

— Но разве мы уже не много собрали?

Гвэсс Питт не могла понять Хён Сола. Сколько компьютеров и игр продано Хён Соном? Разве количество клиентов, желающих приобрести Камень Обмена, не будет огромным?

— Вы должны дать им прочувствовать вкус многопользовательской игры. Потребуется некоторые инвестиции, чтобы привлечь Игроков, которые будут довольствоваться одиночной игрой.

Клиентов, покупавших локальные сети, было не так много. Но что, если их станет куда больше?

Тогда можно сделать то, о чём говорила Гвэсс Питт. Ведь в какой-то степени они уже смогли бы испытать возможности многопользовательской игры. Но если таких клиентов немного, это вызовет одни лишь проблемы.

— Я хочу сказать, что если бы я мог, то снизил бы стоимость до одного миллиарда очков.

Чтобы игра была успешной и процветала, нужно сделать так, чтобы количество пользователей было большим. Должно быть много тех, кто будет выполнять чёрную работу и плестись сзади, потому что у них нет денег. В таком случае появится небольшое количество вип-игроков, что на постоянной основе будут вкладывать реальные средства.

Чтобы высокие уровни стали особо ценными, необходимо большое количество низких уровней.

Какое будет удовольствие в игре, переполненной Игроками высоких уровней?

— Я не собираюсь этого делать.

Гвэсс Питт отказывалась.

Что и следовало ожидать.

Стоимость материалов, из которых сделан Камень Обмена, составляла десятки миллиардов очков. Даже если продавать предмет за 10 миллиардов очков, этого будет недостаточно для полного покрытия расходов, а если за один миллиард очков, то можно будет запросто достичь дна.

— Сначала послушайте меня.

Хён Сон начал объяснять основные направления развития игр. Во время этой горячей речи выражение лица Гвэсс Питт понемногу изменилось.

— Да, я приблизительно поняла, куда ты клонишь. Но...

Она совсем не хотела продавать товар с себестоимостью в десятки миллиардов очков всего лишь за 1 миллиард.

— Тогда я возьму на себя все расходы по очкам. Но мы изменим соотношение с 70 к 30 на 80 к 20. Я вложу ещё немного, и мы увеличим мой процент.

После слов Хён Сона глаза Гвэсс Питт забегали по сторонам.

— Н-нет. Как я уже сказала ранее, мы просто воспользуемся изначальным количеством инвестируемых мною средств.

Сердце Гвэсс Питт забилось быстрее от уверенности в глазах Хён Сона.

Она инстинктивно чувствовала, что если прямо сейчас примет предложение Хён Сона, то в будущем, обязательно пожалеет об этом.

— Хорошо, тогда давайте поступим так, — с сожалением в голосе произнёс Хён Сон.

Ему действительно было очень жаль. Ведь если Гвэсс Питт снизила бы процентное соотношение, то это была бы отличная возможность заработать огромное количество денег.

<http://tl.rulate.ru/book/19080/1384615>