

Глава 83. Взаимопомощь

Цзян Чэнь просто ошеломили новые возможности.

Но если кристаллы станут дороже, то тогда возникает другая проблема.

– Кристаллы вырастут в цене. Значит мне придётся снизить цену на продукты, чтобы расширить рынок? – Цзян Чэнь растянул губы в недовольной улыбке. После всех объяснений и переговоров, Чжао Чэнь всё равно планировал снизить цену на продукты.

– Кхм, именно. Пожалуйста, поверьте мне. После того как мы увеличим объёмы продаж, наше сотрудничество принесёт вашей компании больше прибыли. Если прежде продукты покупала всего тысяча человек, меньше чем через месяц эта цифра вырастет в десять раз. Когда базовые потребности удовлетворены, люди стремятся повысить качество жизни. К тому же, если нам удастся захватить, ваши производственные возможности тоже увеличатся, – Чжао Чэнь смотрел прямо ему в глаза.

Эм, ладно. Теперь Цзян Чэнь засомневался.

Теоретически, расширение продовольственной базы должно приводить к снижению цены. Однако в его случае ситуация обстояла иначе. Поскольку еду перемещали из современного мира, цена за одну банку консерв всё равно составляла менее 0.1 кристалла.

Кажется, снижение цен на продукты с целью увеличения объёма продаж вполне может соответствовать «политике штаб-квартиры компании».

Если всё оставить как есть, продажи продуктов питания продолжат медленно расти. Тем не менее, возможная прибыль от резкого снижения цены всё равно будет намного больше.

– Вот как? Неплохая идея. Компания позволила мне принимать решения касательно регулирования цен. Однако вы должны понимать, что существуют ещё затраты на транспортировку и производство продуктов питания. Если чистая прибыль окажется на чрезвычайно низком уровне, мне не будет никакого смысла продолжать строительство станции снабжения здесь. Он собирался и дальше ссылаться на своё несуществующее начальство, если глава Корпорации Чжао продолжит предлагать снизить цену. Ведь Цзян Чэнь слишком легко согласился на его предложении.

Чжао Чэнь считал, что задавать деловому партнёру вопросы о тратах попросту неуважительно. Но как раз из-за того, что он ничего не знал о расходах Fishbone, то не мог и чётко определить насколько можно снизить цену. Разумеется, увеличение объёмов производства приведёт к падению цен на продукты, но вот насколько, оставалось только гадать.

– Мясные консервы можно продавать по 10 кристаллов за банку, консервированные фрукты за 20, крекеры по одному, лапшу быстрого приготовления по 3. Учитывая дорожание кристаллов и рост покупательной способности Шестой Улицы, вы немного потеряете.

– Вы предлагаете снизить цену на треть? Довольно тяжелое решение, – Цзян Чэнь загадочно улыбнулся. – Покупательная способность Шестой Улицы? В таком случае, я буду терпеть убытки, если мне придётся перевозить все эти кристаллы в штаб-квартиру.

Ведь согласно документам, здесь находится всего лишь станция снабжения, поэтому стоило действовать, держа в уме свою легенду. Всё же кристаллы считались весьма относительно

ценными. В обмене могли участвовать и практически любые других вещи, кроме самых редких, произвести которые не представляется возможных. Если бы кристаллы нельзя было обменивать на товары, онигодились бы только на то, чтобы заряжать межпространственный браслет и перемещаться между мирами.

– Кхм. Ценность кристаллов весьма относительна. Как насчёт оружия и строительных материалов? Что, если я тоже снижу на них цену на треть? Это весьма близко к моим собственным торговым расценкам. И.... разве ваша компания не интересуется нашими технологиями? Возможно мы могли бы сотрудничать в данной области. Однако, стоит избегать оплаты кристаллами. Тогда мы оба сможем получить больше. Если эта возможность позволит мне получить больше власти на Шестой Улице, то я найду обходные пути решения проблемы с «запрещённой для продажи техникой», – сделал свой ход Чжао Чэньу. Его глаза сверкнули.

– Неплохо. Интересное предложение, – оба переговорщика улыбнулись. Наконец, они пришли к соглашению.

Поэтому Цзян Чэнь решил сделать свой вклад:

– Чертёж двигателя М2, наша цена – сорок тысяч кристаллов, чертежи для изготовления бомб весом от 1 кг до 10, наша цена – 90 тысяч кристаллов. 50ая модель электромагнитной импульсной пушке, наша цена – 110 тысяч кристаллов. Я полагаю, что такие широко распространённые в Ван Хае не являются слишком сложными для мистера Чжао?

Подобные «чувствительные» технологии невозможно было найти в публичных библиотеках. Только купить. Сунь Цзяо подсчитала примерную цену на каждый чертёж, основываясь на стандартах Лю Дина.

Даже если сейчас база не могла производить подобную технику, просто получить продвинутые технологии первыми, а после медленно запустить их в производство, много стоило.

– Разумеется нет, – Чжао Чэньу рассмеялся. Цена оказалась разумной.

Хотя Шестая Улица запрещала продавать тяжелое оружие, в отношении технологий существовали послабления. На маленькую USB-флешку размером с большой палец можно было скопировать всю информацию и чертежи. Как просто пресечь подобное?

Разумеется, Чжао Чэньу не предлагал технологии Шестой Улицы, которые они сами разработали после войны. Также он никогда не спрашивал у Цзян Чэня о производстве продуктов питания.

Даже после апокалипсиса развитие технологий не остановилось. Прикормленные ученые на каждой базе выживших занимались разработками. Из-за отсутствия свободного потока информации, низкого уровня жизни выживших, различий между унаследованными каждой отдельной базой довоенными технологиями, успехи в плане технического развития несколько различались.

Например, Шестая Улица. Боевая мощь разработанной ею силовой брони превышала по показателям даже довоенное снаряжение. Однако в сфере самолётостроения их прогресс стремился к нулю. В Лю Дине дело обстояло иначе, но от базы к базе сфера технического прогресса варьировалась.

– Что касается размера сделки, я могу продать вам немного больше, если вы, разумеется, сможете расплатиться. Давайте поставим целью сумму в семьсот тысяч кристаллов на основе

новых утверждённых нами цен. Ваш заказ придёт в октябре и ноябре. Полагаю, с большим количеством поставок мистеру Чжао будет легче расширить рынок, – рассмеялся Цзян Чэнь.

В шесть раз выше стандартного раздела сделки.

У Чжао Чэнь перехватило дыхание. Однако этот могущественный человек быстро взял себя в руки, пожал плечами и добродушно сказал:

– Раз уж мой деловой партнёр показал такое доверие по отношению ко мне, я должен оказать ответную услугу.

[Вот оно. Я ждал этих слов].

Губы Цзян Чэнь искривились в усмешке.

– Я тоже так думаю. Поэтому мне понадобится ваша помощь, чтобы доставить сюда припасы стоимостью семьсот тысяч кристаллов.

На лице Чжао Чэнь отразилось удивление.

– Если ваша транспортная компания может перемещать товары на такие расстояния, неужели вы не можете решить такую проблему? – мужчина никак не мог поверить в его слова.

Он знал, что рядом с базой Fishbone находится источник, но от Шестой Улицы он располагался на значительном расстоянии и, следовательно, не представлял никакой угрозы. Нейтральная база не занималась благотворительностью, поэтому, разумеется, не считала нужным отправлять туда свои войска, чтобы решить эту проблему.

– Транспортировка и битва – это две разные вещи. Наша технология позволяет нам доставлять товары на главную базу, но за доставку сюда отвечаю я.

Сбрасывание с самолёта? Воздушные авианосцы? Чжао Чэнь мог гадать сколько душе угодно, потому что Цзян Чэнь не собирался говорить ничего конкретного.

Он только развёл руками и усиленно продолжил пиз*еть:

– Я думаю, вы понимаете, сколько кристаллов я вложил в эту станцию снабжения. Ведь я всё купил у вас. Если бы я не мог уладить такую пустяковую проблему, разве вы позволили мне остаться здесь, будь вы на месте моего босса? Или бы вы выбрали другую базу, куда товары доставить будет гораздо проще? Ведь так эффективнее, я прав? Поэтому я бы хотел, чтобы вы мне помогли. Тогда мы сможем продолжить наши деловые отношения.

Затем Цзян Чэнь с сомнением во взгляде посмотрел на резко посерьёзневшего Чжао Чэнь и уже тише продолжил:

– Я не могу гарантировать, что другой представитель нашей компании здесь выберет партнёром Корпорацию Чжао. Компания вообще может сменить место дислокации и начать торговлю с Лю Дином. Мы гордимся нашей эффективностью. Если я «потерплю здесь неудачу», то всё может измениться. Я не знаю, будет ли другой человек компании продолжать мою политику. Вы же понимаете, – договорив, Цзян Чэнь откинулся на спинку стула.

Он не стал заканчивать фразу, потому что уже сказал всё, что хотел.

Его слова имели смысл. Если уж мой подчинённый потратил столько кристаллов на создание

защитных инфраструктуры, как он вообще может просить у меня помощи? Если Цзян Чэнь сменит кто-то другой, будет ли новый представитель Fishbone следовать провальной политике? Сложно сказать.

Чжао Чэнь забеспокоился, потому что уже успел «распробовать» торговлю продуктами питания и понять, насколько она прибыльна. Как он вообще мог всё бросить, особенно учитывая, что перед ним маячит сделка на семьсот тысяч кристаллов? С помощью такого огромного количества продуктов он надеялся получить больше влияния в Совете Десяти Консулов.

Однако он не знал, что вся эта гипотетическая ситуация предполагала существование «штаб-квартиры».

Цзян Чэнь не договорил, оставив собеседнику самому додумывать последствия.

Если солгать и сказать лишь половину, умные люди сами за тебя закончат. Если же сказать слишком много, вполне возможно, что твои истинные намерения выплывут на поверхность.

– Какого рода помощь вам требуется? Я всё сделаю, – уверенно сказал глава корпорации Чжао. Все его интересы были завязаны на торговле с Цзян Чэнем. Если Чжао Чэнь потеряет сейчас поставщика в его лице, то, возможно, со многими планами придется попрощаться.

Он должен помочь ему, даже если это сулит потери.

Цзян Чэнь ждал этих слов.

По губам на считанные доли секунды скользнула улыбка.

– 10 комплектов силовой брони Т-3. Я приобрету её по 110% от стоимости, – Цзян Чэнь не стал его обманывать. Ведь он и впрямь предложил ему весьма привлекательную сделку.

– Невозможно! – воскликнул Чжао Чэнь, вскакивая с места. На мгновение он потерял над собой контроль.

Проблема была не в цене.

Даже несмотря на то, что он сам являлся членом Совета Десяти, другие девять внимательно следили за его действиями. К тому же бесчисленное количество мелких капиталистов мечтали занять его место, поэтому ему приходилось быть чрезвычайно осторожным.

Даже если он производил оружие и технику на своей фабрике, всё оборудование регистрировалось. В виду того, что тяжёлое оружие продавать было запрещено, все члены совета присматривали друг за другом и следили, чтобы все придерживались правил. Следовательно, предпринять что-нибудь незаконное в таких условиях было тяжело.

Если Чжао Чэнь перейдёт черту, это может иметь для него серьёзные последствия. Ведь фактически он даёт своим соперникам преимущество, причину атаковать его.

– Нет ничего невозможного. Подумайте об этом. По сравнению с потенциальной прибылью этот риск ничего не будет вам стоить. Если я проиграю, то меня просто уволят. Вы же в таком случае потеряете поставщика, которому доверяете, – Цзян Чэнь решительно посмотрел Чжао Чэнь в глаза.

Тот внимательно смотрел в ответ.

Наконец, беспощадный бизнесмен решился:

- 10 комплектов силовой брони ТЗ за 13000 тысяч кристаллов каждая. Я отправлю в ней десять рабов с микрочипами. Затем сообщу о несчастном случае со смертельным исходом. Вы можете забрать людей, но с одним условием - их никогда не должны видеть на Шестой Улице, - Чжао Чэньу отмахнулся, якобы сдаваясь, задумчиво потёр лоб и оперся рукой об стол.

- Прекрасно, друг мой. Я вас уверяю, вы мне очень помогли, и это принесёт вам многое. Очень многое, - на лице парня появилась и исчезла торжествующая улыбка. Он искренне поблагодарил Чжао Чэньу.

- Скажите, что вам ещё нужно. Я знаю, что десяти комплектов силовой брони недостаточно. Но я делаю это в первый и последний раз! Поскольку он уже собрался нарушить правила, его не интересовало, насколько далеко придётся зайти.

Главное, чтобы никто об этом не узнал.

- Бронетехника.

- Без проблем. Танк взорвётся во время миссии. 20000 кристаллов.

- Мне необходимо оборудование сейчас. Сперва я должен разобраться с проблемами, а после уже смогу доставить вам продовольствие. Тогда я всё оплачу по новым расценкам.

- Никаких проблем. Я готов ждать.

- Также мне понадобится несколько переносных высокоэнергетических вакуумных бомб, - Цзян Чэнь саркастично усмехнулся, видя решительность Чжао Чэньу. Хотя, возможно, ему даже было немного совестно. Совсем чуть-чуть .

- Хорошо. Вместе с одноразовой платформой это будет стоить 100 кристаллов за бомбу. Скажу, что избавился от бракованной партии. Зачем они вам? Зомби не могут задохнуться, да и жира на них нет. Сжечь не получится.

- Всего лишь на всякий случай. Не переживайте на этот счёт. С вами приятно иметь дело, - больше Цзян Чэньу ничего не было нужно.

- С вами тоже... лучше вам как следует постараться. Я не хочу, чтобы мой вклад в вас прошёл даром!

Цзян Чэнь бесстрашно посмотрел в ястребиные глаза Чжао Чэньу и радостно рассмеялся. - Будьте уверены, мой друг. Разве вы не думаете, что мы таким образом помогаем друг другу?

Я позволил тебе снизить цену. По крайней мере, ты можешь оказать мне ответную услугу.

Помогаем друг другу? Взаимопомощь?

Нет, это лучше назвать «взаимовыгодным использованием друг друга».