

[Привет, все здесь ~?] - Все Боги и Богини ответили громким возгласом. – [Что ж, давайте перейдём к просьбам каждого. Как обычно, начнем с Нинрил?] - Столкнувшись с подобной ситуацией, лучше проявить твёрдость, сразу перейти к делу и взять разговор под свой контроль.

[Ооооо ~ Я ждала этого ~ Естественно, я, старейшая богиня, должна быть первой. Торты Фуцзия с прошлого раза были лучшими! Так что, конечно, я хочу ещё Тортов Фуцзия ~ Быстрее ~] - Что за? - [Быстрее, поторопись ~] - и этот странный тон голоса? В любом случае, я пришлю его после того, как приму все заказы.

[Хочешь продолжить с того места, на котором остановились?] - Если я не ошибаюсь, в меню Тортов Фуцзия было 15 различных видов нарезанного торта. Я записал, какие из них она пробовала на прошлой неделе. Посмотрим, в прошлый раз были эти 7 типов, так что ... Это означает, что она ещё не пробовала 8 видов торта. – [Нинрил, ты видишь меню? Из стандартного меню ты ела отсюда и до сюда. Осталось ещё 8 видов тортов, а как насчёт остальных? Кажется, у Тортов Фуцзия проводится «Ярмарка сладостей в начале лета», как насчет того, чтобы заказать их вместо этого? Это ограниченное меню, доступное только в это время года.]

[Что? Ты говоришь «ограниченный товар»?! Быстрее, покажи мне, покажи мне!] - Как она и просила, я показал ей меню. – [Ух, они все такие восхитительные! Я хочу их все ~] - Покупка всего из меню нарушит бюджет.

[Если ты выберешь оставшиеся нарезанные торты и изделия из ограниченного выпуска, ты превысишь бюджет. Мой совет – уменьши количество тортов, которые ты хочешь заказать.]

[Хм, это так? Ну, я хочу всё, почему я не могу получить их все?]

[Нет. Я не могу.]

[Нууу ~ Такой жадный. Думаю, другого выхода нет. Хорошо, сначала дай мне всё из ограниченного меню. В конце концов, эти особые сладости доступны только сейчас.]

[Хорошо.] - Я продолжаю отправлять всё с «Ярмарки сладостей в начале лета» в корзину. Были такие вещи, как соленые белые рулетики, монблан, а также различные торты с фруктовым желе, которые выглядели действительно круто и освежающе. Соль в конфетах? Сначала я был удивлён, но в наши дни сладости на основе соли были довольно популярны, и я понимаю, что за этим стоит. Добавление небольшого количества соли усиливает другие вкусовые качества пищи, в том числе сладость, делая её ещё более вкусной. На самом деле, бюджета хватило, чтобы купить ещё 7 нарезанных пирожных из стандартного меню. Последнему придется

подождать своей очереди до следующей недели.

[Следующая - Кишар, верно?] - Я наконец-то запомнил, как боги и богини делали подношения. Лучше не смешивать их, чтобы избежать конфликта. Конфликт между богами и богинями вреден для моего дальнейшего существования.

[Верно ~ на этот раз мне нужен крем для лица. Тот, который я просила в прошлый раз, почти закончился.]

Крем для лица с прошлого раза ... Ах да, он такой дорогой. Если не ошибаюсь, это должна быть эта марка.

[Понял, ты хочешь что-нибудь ещё? Как насчет очищающих средств для лица из той же серии?]

[Это хорошая идея, да, и это тоже.]

Я добавил очищающее средство и крем для лица той же дорогой марки в корзину. Очищающее средство стоило 2 серебряных монеты, так что у неё ещё есть 1 серебряная монета.

[Кишар, по моим данным, у тебя ещё осталась 1 серебряная монета, которую ты можешь потратить. Что бы ты хотела добавить? Как насчёт соли для ванн?]

[Соли для ванн, это хорошая идея. Они не только приятно пахнут, но и обладают дополнительными спецэффектами избавления от усталости, верно?]

Было много разных видов солей для ванн, поэтому я подумал, что дела пойдут быстрее, если я просто покажу ей список продуктов.

[Ты видишь перечисленные продукты?]

[Да, вижу ~]

[Я настоятельно рекомендую эти таблетки для ванны. Если тебе нравится ароматная ванна, как насчет этого набора таблеток с различными ароматическими травами?]

[Звучит замечательно ~ я возьму это.]

[Ты можешь выбрать другой тип соли для ванн, какую из них ты бы хотела?]

[Хм, есть что-нибудь, что сделает мою кожу гладкой как шёлк?]

[Соли для ванн с эффектом разглаживания кожи, давай посмотрим ... пожалуйста, выбери из этого списка.]

[О, их довольно много, как мне выбрать ~ Хм, какая из них имеет лучший аромат?]

Ну, у каждого свои предпочтения, понимаете?

[Ах, как насчёт этого? Здесь говорится, что она полезна для сухой кожи и имеет сладкий фруктовый аромат.]

[Ах, это звучит хорошо. Давай.] - После этого соль для ванн оказалась в корзине. - [Посмотрим, следующая Агни, верно?]

[Ага! Пиво с прошлого раза чертовски хорошее! Шесть пачек смешанного пива, не так ли? А что касается остального, выбери для меня несколько вещей.]

О, похоже, этой богине очень понравились мои рекомендации на прошлой неделе. Что ж, как и ожидалось от премиального пива от компании А, компании К и компании У. Я купил по шесть пачек пива у каждой компании. Поскольку Агни была такой фанаткой, получение большего количества денег казалось хорошей идеей. Да, и компания У, похоже, представила какие-то новые продукты. Хм, они были немного дороговаты, но описания выглядели многообещающими. Давайте положим и их по шесть штук. Не забываем и о тёмном пиве. Посмотрим, есть сухое пиво от компании А, которое было в прошлый раз, одно тёмное пиво от компании К и тёмное пенное пиво от У, а также тёмное пиво премиум-класса от компании S. Я выбрал несколько других алкогольных напитков и несколько сортов крафтового пива. В конце концов, нужно поддерживать местный бизнес. Я завершил покупку бутылкой чилийского вина, и всё.

[Следующим будет Русалка, верно?]

[Еда, которую ты только что приготовил, выглядит неплохо, но... торты выглядят лучше. Я приму те же подношения, что и Нинрил. Я также хочу ограниченный выпуск.]

Русалка редко так говорит. Похоже, очарование тортами было слишком привлекательным. Их маркетинговые способности были, безусловно, сильными. Предметы ограниченного выпуска - мощный способ привлечь внимание покупателей. В любом случае, я сделал, как просила Русалка, и разместил заказы на те же предметы, что и Нинрил. Наконец, настала очередь любителей выпить.

[Гефест и Вулкан, теперь ваша очередь.]

[Угу, так оно и есть.]

[Ага.]

[Итак, что будет на этот раз?]

[Лучший виски в мире с прошлого раза? Он было просто невероятным.]

[О да, лучшее, что я пробовал.] - Ах да, виски нашей местной компании S. - «Мы должны снова выпить его, по бутылке каждому.]

[Ага, я хочу насладиться им.]

Похоже, они оба пристрастились к виски компании S.

«Хорошо, ещё что-нибудь?]

«Я бы хотел больше виски, но у нас почти нет денег, не так ли?]

Как и ожидалось, виски компании S может превратить даже богов в наркоманов. Лучше не говорить, что виски, который я им порекомендовал, был самым дешёвым в этой линейке.

[Извините, денег действительно мало.]

[Что ты хочешь, бог кузнецов?]

[Поскольку у нас мало средств, как насчёт того, чтобы попробовать что-то новое? Что скажешь, бог войны?]

[Звучит хорошо, я всегда готов к новому.]

[Хорошо, я выберу виски, который никто из вас ещё не пробовал.] - Хм, правда не могу вспомнить, какой виски они пробовали, а какой нет... а как насчёт этого? Не думаю, что покупал его. На бутылке изображена некая знаменитая гора, он был произведён компанией K.
- [Вы уже пробовали это?] - спросил я, просто чтобы убедиться.

[Давай я посмотрю, хм, не думаю, что видел эту бутылку раньше. Бог войны?]

[Я тоже не помню эту картинку.]

[Хорошо, берём.]

Хорошо, бюджета как раз хватит на ещё одну. О, этот американский виски с этикеткой красной розы. Я не думаю, что они пили такое. Но на всякий случай:

[Как насчет этого?]

[Угу, я должен сказать, что не помню этот ярлык. Ты?]

[Ааа, этого у нас ещё не было.]

Хорошо, тогда всё решено. Бюджета едва хватало, чтобы уместить ещё один дешёвый виски. О, этот американский виски с желтой этикеткой, кажется, отвечает всем требованиям, а я его раньше не покупал, так что даже лучше.

[Бюджета как раз хватит на это. Я почти уверен, что вы ещё этого не пробовали?]

[Ой, точно не могу вспомнить этого.]

[Я тоже.]

Хорошо, мы дошли до конца списка. На этом пока должно быть всё. После того, как заказ прибыл, я поделил всё на пять картонных коробок и сложил руки в молитве.

[Все, пожалуйста, примите мои скромные пожертвования.] - При этом, предметы на картонных коробках исчезли во вспышке света. Приветствия богов и богинь звучали в моих ушах. Ну, теперь с этим покончено, пора спать.

Я собирался выйти из комнаты, когда глубокий голос заговорил прямо в моей голове.

[Ой, кстати, ты там, как твой уровень сейчас?] - Этот голос был очень похож на голос Гефеста.

[А? Я не думаю, что что-то изменилось с тех пор, как вы спрашивали в последний раз, я не участвовал ни в каких боевых действиях с того момента.]

[Нуу, это так?]

[Все мои фамилльяры слишком сильны, так что мне нечем заняться. О, но я хочу кое-что попробовать завтра. Так что я могу в конечном итоге принять меры.]

Поскольку завтра мы покоряем Злые Растения, у меня есть план, который может сработать против них.

[Да? Что ж, постарайся!]

[Даже в этом случае я не думаю, что мой уровень резко повысился бы, даже если бы я действительно участвовал в завтрашнем бою.]

Погодите, а почему им так интересен мой уровень? Разве я не говорил, что не тороплюсь повышаться?

[Мда, это твой выбор, поэтому мы не будем принуждать тебя, но тебе следует немного потренироваться, иначе ты можешь оказаться в невыгодном положении в опасной ситуации].

Это голос Вулкана? Что ж, он прав, все битвы до сих пор были выиграны Фером и остальным, но я должен, по крайней мере, иметь возможность защитить себя или иметь возможность хотя бы сбежать. Иначе я могу потерять всё в этом безумном мире битв.

[Мда, просто постарайся. Пока.] - На этом общение с Вулканом закончилось.

Хаа, я полагаю, эти боги очень интересовались магазином-арендатором, но не похоже, что мой уровень вырастет только потому, что я участвую в покорении Злых Растений. Как бы то ни было, завтрашние проблемы будут решены завтра. А пока давайте спать.

Беседа между богом кузнецов и богом войны

[Ты слышал это, Бог войны?]

[Гахахаха, не могу дождаться, чтобы увидеть, сколько уровней он получит от этого.]

[Ахахаха, правда! В конце концов, мы же тайно передали особый навык, не так ли?]

[Да, навык «Двойные очки опыта».]

[Гахаха.]

[Ахаха.]

[Гахахаха.]

[Ахахаха.]

<http://tl.rulate.ru/book/6112/1147889>