

— Я хочу поблагодарить всех добровольцев за помощь. Я понимаю сомнение присутствующих. Наш центр оплатит им полноценное медицинское обследование живыми врачами, которые подтвердят или опровергнут выводы Баймакса. Как директор компании, я могу ответственно заявить, что никаких сговоров не было. Мы не знали, кто станет нашими добровольцами. Однако если слово Старков для вас — пустой звук, мы наняли государственных нотариусов, которые подтвердят результаты исследований. Их вы сможете найти на сайте нашей компании всего через несколько дней.

Марк старался говорить уверенно, хотя он и ощущал сильное давление. Ему не нравилось, что люди не доверяют ему.

— А теперь давайте перейдем к самому главному для всех вопросу. Сколько будет стоить этот персональный медицинский помощник?

Марк сделал небольшую паузу, чтобы привлечь к себе внимание и дать возможность журналистам подготовиться.

— У нас есть несколько версий Баймакса. Первая — для широкого пользователя. Мы назвали ее умный диагност 1.0. Эта версия работает исключительно на диагностику заболеваний. Она не дает советов и рекомендаций, да и ее внешний вид сильно отличается от того, что вы видели сегодня. По сути, умный диагност 1.0 — это просто сканер, который напоминает собой домашний проектор. Его задача — проводить обследование и диагностировать заболевания на раннем этапе их развития. Его цена — всего 8 999 долларов.

Услышав вздох аудитории, Марк поспешил вмешаться и успокоить людей.

— Да, на первый взгляд может показаться, что это дорого, но подумайте еще. Учитывая, что даже представители среднего класса сейчас могут приобрести дорогую и качественную страховку, цена Баймакса всего в три раза выше, чем годовая страховка на одного человека! Только Баймакс прослужит вам не год, а десятки лет! Поверьте, даже ваши внуки смогут пользоваться им. А это значит, что цена на умного диагноста 1.0 — очень низкая! Ведь здоровье бесценно!

— Кроме того, у нас есть и другие предложения. Базовая комплектация Баймакса обойдется вам в 26 999 долларов. Робот сможет не просто диагностировать, но еще и давать советы по лечению. Улучшенная версия Баймакса будет стоить 46 999 долларов. Улучшенная версия не только дает рекомендации, но еще и лечит бытовые травмы: обрабатывает ожоги, накладывает гипс, промывает раны. Незаменимая вещь для семей с маленьким ребенком.

— Но две последние версии представляют наибольший интерес. Это умный доктор за 269 999 долларов и военный врач за 369 999 долларов. Умный доктор может заменить собой врача: он сможет проводить любые, даже самые сложные операции, курировать лечение пациентов и даже заниматься научными исследованиями. Военный врач дополнительно будет снабжен броней и системой полета, которые защитят робот даже от прямого попадания пули.

— И, конечно, вы можете кастомизировать своего робота так, как хочется именно вам всего за 199 долларов!

Аудитория молчала. Цены, которые назвал Марк, казались запредельными. Но все было не так плохо: парень был уверен в том, что его проект принесет коммерческий успех.

Он специально не стал создавать одну версию Баймакса, как у себя. Он разграничил его возможности, ведь не всем была нужна графеновая броня или система полета. Обычному человеку все это просто ни к чему.

Такое снижение цены позволило сделать Баймакса более доступным для широкой общественности, а значит — и более коммерчески выгодной. Все-таки не всегда высокая стоимость продукта гарантирует его хорошие продажи. Как раз наоборот: Марк полагал, что основной доход будут приносить наиболее бюджетные варианты работы. Военный медик и умный доктор же вряд ли будут хорошо продаваться. Зато их возможности станут отличной рекламой центра Марка. Ведь если он может создать потрясающего нейрохирурга, который может проводить операции буквально под пулями и взрывами снарядов, то он может все!

Конечно, люди, присутствующие на мероприятии не думали об этом. Они просто восхищались потенциалом изобретения, думая о том, как его можно использовать для получения максимальной выгоды. И пока одни взвешивали все «за» и «против» покупки базовой версии, другие строили настоящие бизнес-стратегии по заработку на роботе.

Тони же понимал, чего добивается его сын и восхищался: он и подумать не мог, что Марк — не только талантливый инженер, но еще и хитрый бизнесмен.

— Исследовательский центр Марка Старка будет тесно сотрудничать со Старк Индастриз. Все произведенные нами товары будут проверяться экспертами Старк Индастриз на соответствие политике безопасности компании. Благодаря этому мы добьемся того, что каждый клиент получит суперсовременную продукцию высшего качества. Кроме того, мы займемся гарантийным обслуживанием всех наших роботов.

— Ну, а пока наша презентация подходит к концу. Я буду рад видеть вас на презентации наших других продуктов. Поверьте, они не за горами!

Закончив свою речь, Марк поклонился и ушел за сцену. Свет вновь стал ярким, и зрители будто пришли в себя. Они только сейчас поняли, что все это время сидели в темноте. Их настолько поглотило все происходящее на сцене, что они забыли про все на свете. Конечно, Марк сорвал целую бурю оваций.

Любой, у кого было хоть немного деловой хватки и опыта, мог понять, что Исследовательский центр Марка Старка вот-вот станет крупнейшим предприятием в индустрии медицинской робототехники. С течением времени и при поддержке Старк Индастриз, компания Марка может стать лидером рынка. Ведь уже сейчас были видны перспективы центра.

— Босс, мистер Колсон из Щ.И.Т.А. ждет вас в гримерке. Он хочет обговорить с вами детали заказа. Вероятно, с последующим подписанием договора.

Марк сидел и ждал Тони с Пеппер, когда его секретарша неожиданно позвала его к Колсону. Конечно, они с Фьюри договаривались о сотрудничестве, но Марк и подумать не мог о том, что оно начнется так скоро.

— О!? Похоже, презентация прошла действительно хорошо!

<http://tl.rulate.ru/book/91208/3391796>