

Марк был готов застонать: он не ожидал, что от него будут требовать новые разработки буквально в промышленных масштабах. Он посмотрел на кипу отчетов и тяжело вздохнул: ему не хотелось тратить время еще и на них.

— Расскажи мне в двух словах, как продвигаются наши продажи.

— Мы продаемся как онлайн, так и оффлайн. Наш общий суточный доход, как я сказала ранее, составляет порядка 4,5 миллиардов долларов США. Большая часть из них — это выручка с персональных медицинских помощников. Однако несколько крупных медицинских сетей и частых военных компаний проявили заинтересованность в умных докторах и военизированных версиях Баймакса. Если нам удастся подписать с ними контракты, то наш общий доход за этот квартал превысит 300 миллиардов долларов США.

Услышав об этом Марк поднял брови. Он знал, что Баймакс прекрасен, но он и подумать не мог, что он сумеет так заинтересовать окружающих.

— Чтобы справиться с высоким спросом, Старк Индастриз приказали расширить производство. И теперь объемы производства соответствуют объемам ежедневных закупок. Однако совет директоров хочет, чтобы мы начали работать над новыми продуктами. Ведь пока центр Марка Старка у всех на слуху, продвинуть на рынок новые изобретения будет значительно проще.

— Ммм... Я думаю, что мы и так еле справляемся с объемом производства. Не думаю, что прямо сейчас нам будет разумно производить еще какой-то продукт. Думаю, продажи одного изобретения могут перебить продажи другого. Да и сотрудники, вероятно, перерабатывают, трудясь больше, чем им следовало.

В данный момент Марку нечего было предложить Старк Индастриз. Ведь несмотря на свою, казалось бы, автономность, компания все еще спонсировала его центр. А это значит, что совет директоров мог влиять на принятые им решения. Только вот Марк не мог генерировать изобретения в режиме нон-стоп. Ему нужно было время для творческого поиска себя, поэтому он пытался найти предлог уйти от разработки чего бы то ни было прямо сейчас.

— Да, сотрудники перерабатывают, и Старк Индастриз подготовили несколько планов стимулирования сотрудников, которые помогут избежать нам массовых увольнений и бунтов. Однако все они должны быть одобрены вами.

Секретарша достала документ из толстой стопки бумаг и положила его на стол Марка.

— Хорошо, я займусь изучением этих планов и сразу сообщу вам свое решение. Что-то еще?

— Совет директоров Старк Индастриз хочет, чтобы вы присутствовали на собрании высшего руководства компании завтра утром. Текущие показатели продаж впечатляют, но линейка продуктов все еще слишком узкая. Кроме того, вы не анонсировали новые продукты, над которыми работаете, это вызвало обеспокоенность в головной компании. Отдел маркетинга

уже должен начать думать над программой продвижения продуктов, а мы пока даже не знаем, что рекламировать.

Девушка виновато улыбнулась: она видела состояние своего босса и понимала, что тот действительно целыми днями сидит в лаборатории, но сделать ничего не могла. Начальство требовало новинки.

— Честно говоря, я не ожидал, что нам надо будет делать анонсы нового продукта всего через две недели после старта продаж предыдущего. Прямо сейчас я ничего не могу тебе предложить, но завтра... У меня впереди целая ночь, думаю, я смогу что-нибудь придумать.

Марк тяжело вздохнул: Тони обещал ему свою собственную компанию, но в реальности он оказался заложником Старк Индастриз. Очевидно, его горячая ванна и массаж откладывались: сегодняшнюю ночь он снова проведет в лаборатории.

— Зайди ко мне завтра перед собранием. Боюсь, я могу заработать и потерять счет времени.

— Поняла, босс. Если вам ничего не надо, я пойду. Мне еще надо приготовить отчет.

Марк кивнул, но его мысли витали где-то в другом месте. Исследовательский центр Марка Старка — технологическая компания, которая была завязана исключительно на гениальности самого Марка. У них были инженеры и мастера, но они не занимались разработками. Они лишь проводили проверку уже готового продукта. Все инновации же были за Марком. И в этом была сложность: даже в Старк Индастриз существовал целый исследовательский отдел.

Более того, Старк Индастриз были крупной корпорацией с кучей контрактов, поэтому они не зависели от трендов и сиюминутных порывов общественности. Им не надо было так часто производить новинки, они просто дорабатывали свои продукты, выпуская их новые версии.

От Марка же требовали новинок здесь и сейчас, но он не мог выдавать их в таком количестве. Конечно, у него было несколько наработок, но продукт, выходящий на рынок, должен быть безупречен: для молодой компании провал будет подобен смерти. Ведь для кого-то, у кого еще нет постоянных контрактов и спонсоров, провалиться на презентации продукта просто нельзя.

— Так не пойдет. Я не могу выпускать новые продукты каждый квартал. Более того, не каждое мое изобретение подходит для реализации. Тот же «Доминатор» не может использоваться никем, кроме нашей семьи, даже если он и поражает воображение своей мощью!

Марк начал ходить по комнате, разминая затекшую спину.

— Мне надо разработать продукт, который можно будет дорабатывать. Желательно — без моего прямого участия. Тогда у меня будет чуть больше времени на исследования.

Марк думал, чем ему стоит заняться, и тут он вспомнил опыт своей прошлой жизни. Все обожали консоли и консольные игры! Их покупали, их обожали и их обожествляли!

Так, даже несмотря на очень высокую стоимость, консоли покупали все: от мала до велика. Но просто консоль не сделает его по-настоящему богатым. Ему надо было создать еще и игры к этой консоли! Ведь игры смогут разрабатывать другие люди. Приключения, эротические игры, игры для детей, хорроры и постапокалиптические игры... Исследовательский центр Марка Старка мог заработать на этом миллиарды!

Кроме того, Марк собирался выпускать еще и аксессуары для консолей. А еще — мерчи с персонажами из его игр. Он помнил, как мир сходил с ума по некоторым играм типа Киберпанка, Ведьмака или Ассасина, поэтому понимал: его задумка определенно выгорит.

Так, он сможет максимально дистанцироваться от изобретений для центра, переложив эту ношу на плечи других людей. Сам же он будет делать бестселлеры типа Баймакса, которые будут радовать народ раз в год или даже реже.

— Отлично. Просто замечательно. Осталось только написать речь, которая убедит совет директоров в том, что игры — это золотая жила!

<http://tl.rulate.ru/book/91208/3402686>